

DimoMaint accélère son développement et renforce son leadership dans le logiciel de gestion de la maintenance verticalisée avec trois acquisitions stratégiques

Limonest, le 1^{er} septembre 2026 – DimoMaint, éditeur français et leader européen de logiciels de GMAO (Gestion de la Maintenance Assistée par Ordinateur) et de Facility Management, franchit un cap décisif avec l'acquisition simultanée de trois acteurs complémentaires de la gestion de la maintenance verticalisée : Qb7, AssetPlus et Cimaint. Accompagné par Keensight Capital (« Keensight »), l'un des principaux fonds de capital-investissement dédié aux investissements paneuropéens de Growth Buyout^[1], DimoMaint poursuit sa stratégie de consolidation et renforce son positionnement différenciant, notamment dans les secteurs de la santé et du biomédical, avec un objectif clair : proposer aux organisations des solutions de maintenance modernes, cloud-native et adaptées aux enjeux métiers les plus exigeants.

Qb7 et AssetPlus^[2] viennent enrichir de façon hautement complémentaire la verticale GMAO santé/biomédical de DimoMaint, consolidant ainsi son positionnement sur le segment de la maintenance biomédicale en France.

Qb7, acteur français expert dans la gestion de la maintenance des équipements médicaux (scanners, appareils de dialyse, etc.) au sein des hôpitaux et établissements de santé, s'est imposé comme une référence de la GMAO hospitalière grâce à sa plateforme reconnue « best-in-class ».

AssetPlus, solution historique de GE HealthCare, accompagne depuis plus de vingt ans les équipes biomédicales de nombreux établissements de santé en France et à l'international. Forte d'une base clients établie et d'une expertise reconnue dans l'environnement hospitalier, la solution constitue un actif stratégique pour DimoMaint dans le secteur de la maintenance biomédicale.

Dès la réalisation de cette opération, DimoMaint proposera aux clients d'AssetPlus un parcours de transition progressif vers Qb7 et la plateforme cloud-native DimoMaint MX, afin d'assurer la continuité de service tout en leur donnant accès à des technologies de nouvelle génération. Cette migration donnera accès à un socle de fonctionnalités IA opérationnelles, incluant l'aide au diagnostic et l'analyse documentaire intelligente.

L'acquisition de la solution historique de GMAO Cimaint, quant à elle, s'inscrit dans la stratégie de DimoMaint visant à accélérer la modernisation du parc installé. Développée par Quaternaire depuis 1989, Cimaint bénéficie d'une solide implantation auprès de ses clients. Dans le cadre de cette opération, DimoMaint reprend le portefeuille de clients de la solution et les accompagnera progressivement dans leur migration vers sa plateforme cloud-native DimoMaint MX. Cette transition

^[1] **Growth Buyout:** investissement dans des entreprises privées rentables et en forte croissance, en position minoritaire ou majoritaire, avec ou sans effet de levier, en utilisant une approche flexible adaptée aux besoins des entrepreneurs individuels, afin de financer des projets de croissance organique, des stratégies d'acquisition ou de fournir des liquidités aux actionnaires historiques.

^[2] L'acquisition d'AssetPlus est en cours de réalisation sous réserve des formalités d'usage.

leur permettra de bénéficier d'une couverture fonctionnelle élargie, d'innovations continues et d'une expérience utilisateur modernisée. Menée en étroite collaboration avec Quaternaire, cette démarche a reçu l'adhésion de l'ensemble des clients concernés.

DimoMaint renforce ainsi sa présence dans le secteur de la santé, où les enjeux de continuité de service, de traçabilité et de conformité sont particulièrement importants, tout en élargissant sa base de clients.

Thomas Bourgeois, CEO de DimoMaint, déclare : « Ces trois acquisitions simultanées marquent une étape décisive dans la construction de DimoMaint. Avec Qb7 et AssetPlus, nous renforçons considérablement notre présence dans le secteur de la Santé, où la fiabilité des équipements est directement liée à la qualité des soins. Avec Cimaint, nous accélérons également la migration du marché vers des solutions cloud-native plus performantes et plus pérennes. Nous sommes ravis d'accueillir les équipes et les clients de ces trois sociétés au sein de DimoMaint. »

Joséphine Théron, Partner chez Keensight Capital, a ajouté : « Ces opérations démontrent la capacité de DimoMaint à mener une stratégie de croissance ambitieuse et ciblée. L'acquisition conjointe de Qb7 et d'AssetPlus est particulièrement stratégique : elle permet d'associer un produit best-in-class à une base de clients établie, construisant ainsi un pôle de référence en GMAO biomédical. Nous sommes convaincus que DimoMaint dispose de tous les atouts pour s'imposer comme le leader européen sur ce segment. »

À propos de DimoMaint

Fondée en 2009 comme filiale du groupe Dimo Software, DimoMaint est un éditeur de logiciels de GMAO reconnu à l'échelle internationale. L'entreprise évolue comme groupe indépendant depuis son acquisition par Keensight Capital en 2025. Elle propose une offre SaaS complète, intuitive et évolutive, utilisée dans plus de 100 pays. DimoMaint accompagne les industriels, collectivités et entreprises de services dans l'amélioration continue de leurs processus de maintenance. www.dimomaint.com

À propos de Keensight Capital

Keensight Capital (« Keensight »), l'un des acteurs de référence en Europe dans le domaine du Growth Buyout, accompagne les entrepreneurs dans la mise en œuvre de leurs stratégies de croissance. Avec plus de 25 ans d'expérience et plus de 8Mds€ d'actifs sous gestion, l'équipe de Keensight Capital, composée de professionnels chevronnés, met à profit sa connaissance des secteurs de l'investissement et de la croissance pour investir à long terme dans des sociétés rentables à fort potentiel de croissance et dont le chiffre d'affaires s'établit entre 10 millions et 400 millions d'euros. En s'appuyant sur son expertise dans les secteurs de la Tech et de la Santé, Keensight identifie les meilleures opportunités d'investissement en Europe et travaille en étroite collaboration avec les équipes de direction pour développer et réaliser leur vision stratégique. Keensight opère dans plus de 90 pays à travers le monde, avec une présence à Paris, Londres, Boston et Singapour. www.keensight.com

Contacts Presse

Keensight Capital

Servane Taslé, Directrice de la Communication – stasle@keensight.com +33 7 56 25 49 51

Steele & Holt pour Keensight Capital

Daphné Claude – daphne@steeleandholt.com +33 6 66 58 81 92

Alexandra Tevoedjre – alexandra@steeleandholt.com +33 6 42 01 56 47

DimoMaint

Valérie Sacenda – valerie.sacenda@dimomaint.com +33 7 57 19 78 04